

ÉCOLE DE COMMERCE DE LYON

**BTS Négociation
et Relation Client**
Deuxième année



PLANNING 2019 – 2020



NOVEMBRE 2019			DÉCEMBRE 2019			JANVIER 2020		
V	1	CLA en Vacances et Alt en Entreprise	D	1		M	1	VACANCES
			L	2	Mana-CEJM9 9h-13h / anglais6 14h-17h	J	2	
			M	3	RCDD7 9h-13h / culture générale et expression6 14h-17h	V	3	
L	4	Droit-CEJM5 9h-13h / culture générale et expression5 14h-17h	M	4		S	4	
M	5	relation client et négociation-vente4 9h-13h / anglais4 14h-17h	J	5	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	5	
M	6		V	6	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	L	6	relation client et négociation-vente7 9h-13h P / Droit-CEJM10 14h-17h
J	7	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	S	7		M	7	RCDD 9h-13h / anglais 14h-17h
V	8	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	8		M	8	
S	9		L	9	relation client et animation de réseaux7 9h-13h P / anglais7 14h-17h	J	9	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
D	10		M	10	culture générale7 9h-13h / Dossier pro. 14h-17h	V	10	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
L	11		M	11		S	11	
M	12	culture générale4 9h-13h / Mana-CEJM6 14h-17h	J	12	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	12	
M	13	relation client et négociation-vente5 9h-13h P / RCDD4 14h-17h	V	13	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	L	13	CEJM12 9h-13h / culture générale et expression8 14h-17h
J	14	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	S	14		M	14	RCDD8 9h-13h / anglais9 14h-17h
V	15	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	15		M	15	
S	16		L	16	PARTIELS - ORAUX NEG0 P	J	16	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
D	17		M	17	PARTIELS	V	17	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
L	18	Mana-CEJM7 9h-13h / relation client et animation de réseau6 14h-17h P	M	18	PARTIELS	S	18	
M	19	Dossier pro. 9h-13h / relation client et négociation-vente6 14h-17h	J	19		D	19	
M	20		V	20		L	20	relation client et animation de réseaux8 9h-13h P / Droit-CEJM13 14h-17h
J	21	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	S	21		M	21	RCDD9 9h-13h / Eco-CEJM 14h-17h
V	22	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	22		M	22	
S	23		L	23	CLA en Vacances et Alt en Entreprise	J	23	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
D	24		M	24	CLA en Vacances et Alt en Entreprise	V	24	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
L	25	Droit-CEJM8 9h-13h / culture générale et expression5 14h-17h	M	25	VACANCES	S	25	
M	26	anglais3 9h-13h / RCDD6 14h-17h	J	26	VACANCES	D	26	
M	27		V	27	VACANCES	L	27	Simulation
J	28	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique				M	28	Journée Dossiers pro. 9H-17H
V	29	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique				M	29	
S	30		L	30	VACANCES	J	30	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
			M	31	VACANCES	V	31	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique



FÉVRIER 2020			MARS 2020			AVRIL 2020		
S	1		D	1		M	1	
D	2		L	2	relation client et négociation-vente12 9h-13h P / relation client et animation de réseaux11 14h-17h P	J	2	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
L	3	RCDD10 9h-13h / relation client et animation de réseaux9 14h-17h P	M	3	RCDD13 9h-13h /Eco-CEJM17 14h-17h	V	3	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
M	4	CEJM14 9h-13h / relation client et négociation-vente10 14h-17h P	M	4		S	4	
M	5		J	5	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	5	
J	6	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	V	6	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	L	6	relation client et négociation-vente18 9h-13h / anglais12 14h-17h
V	7	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	S	7		M	7	RCDD16 9h-13h / culture générale10 14h-17h
S	8		D	8		M	8	
D	9		L	9	relation client et négociation-vente13 9h-13h P / relation client et animation de réseaux12 14h-17h P	J	9	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
L	10	Simulation relation client négo. P	M	10	Eco-CEJM18 9h-13h / relation client et négociation-vente14 14h-17h P	V	10	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
M	11	Journée Dossiers pro. 9H-17H	M	11		S	11	
M	12		J	12	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	12	
J	13	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	V	13	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	L	13	
V	14	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	S	14		M	14	Dossiers pro. 9h-13h / relation client et négociation-vente19 14h-17h
S	15		D	15		M	15	
D	16		L	16	relation client et animation de réseau13 9H-13H P/Dossiers pro. 14h-17h	J	16	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
L	17	RCDD11 9h-13h / anglais10 14h-17h	M	17	Eco-CEJM19 9h-13h / RCDD14 14H-17H	V	17	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique
M	18	Eco-CEJM15 9h-13h / culture générale et expression9 14h-17h	M	18		S	18	
M	19		J	19	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	19	
J	20	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	V	20	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	L	20	Partiels négo. P
V	21	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	S	21		M	21	Partiels
S	22		D	22		M	22	Partiels
D	23		L	23	relation client et négociation-vente16 9h-13h P / relation client et animation de réseaux14 14h-17h P	J	23	
L	24	Droit-CEJM16 9h-13h / relation client et animation de réseau10 14h-17h P	M	24	anglais11 9h-13h /Eco-CEJM20 14h-17h	V	24	
M	25	RCDD12 9h-13h /Eco-CEJM 14h-17h	M	25		S	25	
M	26		J	26	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	26	
J	27	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	V	27	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	L	27	CLA en Vacances et Alt en Entreprise
V	28	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	S	28		M	28	CLA en Vacances et Alt en Entreprise
S	29		D	29		M	29	CLA en Vacances et Alt en Entreprise
			L	30	Droit-CEJM21 9h-13h / relation client et négociation-vente17 14h-17h P	J	30	CLA en Vacances et Alt en Entreprise
			M	31	RCDD15 9h-13h / relation client et animation de réseaux15 14h-17h			



MAI 2020			JUN 2020			JUILLET 2020		
V	1	CLA en Vacances et Alt en Entreprise	L	1		M	1	
S	2		M	2		J	2	STAGE
D	3		M	3		V	3	
L	4	relation client et négociation-vente 20 9h-13h P / anglais 13 14h-17h	J	4	STAGE	S	4	
M	5	RCDD 17 9h-13h / culture générale 11 14h-17h	V	5		D	5	
M	6		S	6		L	6	
J	7	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	D	7		M	7	
V	8	voir calendrier Bachelor 2ème année Classique	L	8		M	8	STAGE
S	9		M	9		J	9	
D	10		M	10	STAGE	V	10	
L	11	relation client et négociation-vente 21 9h-13h / Droit-CEJM 22 14h-17h	J	11		S	11	
M	12	relation client et animation de réseaux 17 9h-13h P / Eco-CEJM 23 14h-17h	V	12		D	12	
M	13	Entraînement à confirmer	S	13		L	13	
J	14	Entraînement à confirmer	D	14		M	14	
V	15	Entraînement à confirmer	L	15		M	15	STAGE
S	16		M	16		J	16	
D	17		M	17	STAGE	V	17	
L	18	Simulation P	J	18		S	18	
M	19	Simulation Dossiers pro. ?	V	19		D	19	
M	20		S	20		L	20	
J	21	Simulation P	D	21		M	21	
V	22	Simulation P	L	22		M	22	STAGE
S	23		M	23		J	23	
D	24		M	24	STAGE	V	24	
L	25	EXAMENS FINAUX + SOUTENANCES	J	25		S	25	
M	26		V	26		D	26	
M	27	RATTRAPAGES	S	27		L	27	
J	28		D	28		M	28	
V	29		L	29	STAGE	M	29	STAGE
S	30		M	30		J	30	
D	31					V	31	